

Mô tả công việc Job Description

Vị trí chức danh <i>Position/ Title</i>	Đại diện bán hàng – Sales REpresentatives
Bộ phận <i>Department</i>	Bán hàng
Địa điểm làm việc <i>Office base</i>	Toàn quốc
Báo cáo tới <i>Report to</i>	Giám sát bán hàng/ Quản lý bán hàng khu vực
Số lượng báo cáo trực tiếp <i>Number of direct reports</i>	Hàng ngày
Mục tiêu chiến lược của vị trí <i>Strategic purpose of the position</i>	
Tóm tắt công việc <i>Job summary</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Thực hiện kế hoạch bán hàng theo tuyến hàng tuần của khu vực mình quản lý • Chịu trách nhiệm hoàn thành các chỉ tiêu KPI hàng tháng. • Báo cáo và chịu sự quản lý, giám sát của giám đốc Bán hàng Khu vực (ASM). • Hỗ trợ nhà phân phối, các điểm tiêu thụ, quản lý công nợ . • Phối hợp với bộ phận Marketing, thực hiện tốt kế hoạch xúc tiến bán hàng, chương trình khuyến mại đạt hiệu quả đề ra.
Yêu cầu kinh nghiệm, kỹ năng <i>Personal qualifications / competencies</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Có ít nhất 1 năm kinh nghiệm bán hàng. Ưu tiên kinh nghiệm trong ngành hàng tiêu dùng nhanh, đặc biệt là rượu, bia, nước giải khát. • Tự tin, giao tiếp tốt, có khả năng làm việc theo nhóm. • Có khả năng đàm phán và thuyết phục khách hàng. • Chăm chỉ, nhiệt tình, cầu tiến trong công việc.
Yêu cầu bằng cấp <i>Educational requirements</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Tốt nghiệp trung cấp trở lên
Mối quan hệ công việc Nội bộ và bên ngoài <i>Stakeholders & Relations Internal & External</i>	
Nộp hồ sơ <i>Application sent to</i>	tuyendung@carlsberg.asia